证券简称: 鲍斯股份

宁波鲍斯能源装备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20220110

投资者关系活动类别	□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访
	□业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动
	☑ 现场参观 □其他
参会单位名称	中金公司 郭威秀、王梓琳;中欧基金 邓新翱;招银理财 姚思劼;东方红 汤旭人中融基金 王可汉;
时间	2022年01月10日14:00-16:00
地点	苏州阿诺精密切削技术有限公司
上市公司接待人员	阿诺精密总经理巫智勇
投资者关系活动主要内容介绍	调研记录:
	巫智勇就阿诺精密的基本情况作了简单的介绍,并就投资者关注的问题作
	相应的解答,主要问题及回复情况内容如下:
	问题一:阿诺精密刀片业务的产品定位?
	答复:阿诺精密通过整合株洲科力特,设立了株洲科而诺新材料有限公司,
	进入刀片领域。阿诺精密在数控刀片市场将规划两条线路同时进行,一方面维持
	株洲科力特原有品牌渠道发展,继续扩展国内的业务;另一方面建立中高端数控
	刀片的阿诺系列产品,通过充分发挥阿诺精密的技术优势、渠道优势,力争在中
	高端刀片市场实现进口替代。
	问题二:阿诺精密未来在航空航天方面的发展契机?
	答复: 航空航天市场近年来增长较快,有很大发展空间,同时国家在该领
	域要求自主可控,给国内企业更多机会。阿诺精密作为国内优秀刀具供应商,
	顺势而上,在该领域得到了较好的发展,目前阿诺精密是中航工业、中国航
	发、中国兵器的刀具品牌供应商。未来阿诺精密将持续加大研发投入,加深与
	相关行业龙头深度战略合作,对该领域进行进一步拓展。

问题三: 阿诺精密刀具产品构成?

答复:阿诺精密主要经营业务为高端数控刀具、纳米涂层服务、医疗刀具等,产品包括旋转类刀具(钻头、铣刀、铰刀),超硬刀具以及数控刀片,并为客户提供金属切削整体解决方案。

问题四: 阿诺精密在非标刀具的竞争优势有哪些?

答复:阿诺精密以进口替代做为发展方向,企业创始人柯亚仕博士工科博士出身,拥有在德国公司服务经历,后续公司发展定位给也完全按照进口企业来推行。阿诺精密拥有产品研发优势,公司组建了专业化的研发团队,建立了"博士后科研工作站"、"江苏省企业技术中心"等研究中心,并国内高等院校及院所建立了良好的技术交流渠道与合作关系,成功掌握并实现了多项核心技术研发成果转化。阿诺精密了解客户的实际需求,了解客户的机床、客户的使用习惯,公司拥有100多个技术人员,能在客户现场迅速解决问题。

问题五: 阿诺精密未来规划?

答复:阿诺精密作为金属切削整体解决方案服务商在中国及新加坡拥有多家子公司及连锁修磨中心,从事金属切削高端刀具设计、制造,纳米涂层服务,医疗器械等业务。阿诺刀具始终定位高端制造,替代进口,致力于成为中国刀具行业支柱性企业,成为替代进口刀片的主力军。在新兴的军工、航空航天、医疗刀具行业,阿诺将持续加大研发投入,并加深与相关行业龙头深度战略合作,以实现国产化替代、自主可控的进一步实现。

附件清单	无
日期	2022年01月10日